



## Vollzeitstelle mit Perspektiven

Zur Vergrößerung unseres Teams suchen wir einen

# Mitarbeiter (m/w/d) Vertrieb / Absatzförderung

## Das sind wir – unser Unternehmen

Die GVG Rhein-Erft ist ein regionales Dienstleistungsunternehmen der Energiewirtschaft mit 100 Mitarbeitern im linksrheinischen Großraum von Köln. Als ein Unternehmen der RheinEnergie Gruppe mit einer sechzigjährigen Tradition versorgen wir 80.000 Kunden mit Energie. Die GVG Rhein-Erft engagiert sich konsequent für den Ausbau erneuerbarer Energieerzeugung und die Erhöhung der Energieeffizienz, um die Energiewende in der Region voranzutreiben.

## Ihre Aufgaben

- › Betreuung der Produkte mit Schwerpunkt B2C Bereich
- › Entwicklung von Absatzförderungsmaßnahmen zur Steigerung des Strom- und Gasabsatzes
- › Unterstützung bei der Entwicklung neuer Produkte sowie der Vertrags- und AGB-Gestaltung
- › Stetige Marktbeobachtung und -analyse
- › Durchführen des Vertriebscontrollings
- › Steuerung des Außendienstes

## Ihr Profil

- › Kaufmännische Ausbildung mit praktischer Erfahrung im Vertriebsbereich, alternativ abgeschlossenes Studium in einer einschlägigen Fachrichtung
- › Markt- und Wettbewerbsanalyse zu Produkten, Dienstleistungen und Geschäftsfeldern
- › Erfahrungen in der Entwicklung von Preisstellungen für neue Produkte und Dienstleistungen inklusive der AGB-rechtlichen Grundlagen für die Produktarchitektur und Sicherstellung deren Aktualität
- › Kenntnisse betriebswirtschaftlicher Zusammenhänge, Gespür für den Absatzmarkt
- › Hohe Kundenorientierung und IT-Affinität
- › Teamfähigkeit, eine rasche Auffassungsgabe sowie ein hohes Maß an Eigeninitiative und Leistungsbereitschaft

Hinweis: Personalberatungen und andere Dienstleister bitten wir, von Unterstützungsangeboten abzusehen!

## Unser Angebot:



Modernes Arbeitsumfeld mit interessanten und vielfältigen Aufgaben



Umfassende Einarbeitung und Unterstützung sowie Weiterbildungsmöglichkeiten



Selbständiges Arbeiten und Gestaltungsmöglichkeiten, die Sie durch Eigeninitiative und Leistung erweitern können



Flexible Arbeitszeit im Rahmen der Betriebsvereinbarung der GVG



Leistungsgerechte Vergütung nach Tarifvertrag Versorgungsbetriebe (TV-V), sehr gute Sozialleistungen



Jobticket, eine gute Anbindung an den ÖPNV sowie kostenfreie Parkplätze

## Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen und vollständigen Bewerbungsunterlagen (Bewerbungsschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse, Jahresgehaltsvorstellung, frühestmögliches Eintrittsdatum) per E-Mail an: [bewerbung@gvg.de](mailto:bewerbung@gvg.de). Ihre Bewerbung wird selbstverständlich vertraulich behandelt.

## Ihre Ansprechpartner

Patrick Weise, Personalmanagement,  
Tel.: 02233 7909-3054, E-Mail: [patrick.weise@gvg.de](mailto:patrick.weise@gvg.de)

Für fachliche Fragen steht Ihnen gerne Jürgen Bürger, Abteilungsleiter Vertrieb / Handel zur Verfügung, E-Mail: [juergen.buerger@gvg.de](mailto:juergen.buerger@gvg.de)